

FAALİYET BÜLTENİ 2018



**Başarılarla
Dolu**



İçindekiler



Tohumda Kalite

EDİTÖRÜN KALEMİNDEN	4-5
VİZYON - MİSYON - DEĞERLER	6-7
İK POLİTİKASI	8-9
RAKAMLARLA MAY TOHUM	10-11
2018'DEN HABERLER	12-27
İŞİN SIRRI	28-33
SOSYAL SORUMLULUK	34-39
ETKİNLİKLER	40-51
ÖNCE İNSAN	52-53
ÇEVRE DOSTU ÜRETİM	54-55
EĞİTİMLER	56-59



SEBLA GÜL
İnsan Kaynakları Müdürü

MERHABA

Yerli sermayeli tohum devi olarak 40. yılımızı kutladığımız 2018 yılında, kurum değerlerimiz çerçevesinde, toplumsal sosyal sorumluluk bilinciyle planlayıp gerçekleştirdiğimiz ve dile getirmekten büyük gurur duyduğumuz çalışmalarımızı, siz değerli takipçilerimizle paylaşmak adına hazırladığımız Faaliyet bültenimiz ile karşınızdayız.

Bir yıl içerisinde gerçekleştirdiğimiz, eğitimden sağlığa, iş güvenliğinden çevreye, sosyal sorumluluktan motivasyon faaliyetlerine kadar uzanan birçok aktivite ile şirketimize, çalışanlarımıza, ailelerine, yine ailemizin bir parçası olan çiftçilerimize, anaokulundan üniversiteye birçok öğrenciye ve tüm paydaşlarımıza dokunmak için çabaladık.

MAY Tohum Ailesi olarak, gençlerimize, çiftçi dostlarımıza ve tüm paydaşlarımıza yüksek enerjimiz, yeniliklerimiz, kalitemiz ile birçok alanda yatırım yapmaya, bu sayede sağlıklı ve bereketli bir gelecek inşa etmeye tüm gücümüz ile devam edeceğiz.

**EDİTÖRÜN
KALEMİNDEN**

Vizyonumuz

Hedef coğrafyada Ar-Ge'den aldığı güçle, global rekabeti sürdürecek yenilikçi ürünler sunan Türk tohum firması olmaktır.

Misyonumuz

Sahip olduğu tecrübeyi ve Ar-Ge gücünü kullanarak, geliştirdiği ürünlerle tarım sektöründe değer yaratmak.

Değerlerimiz

Güvenilir Ortak

Ortak Akıl

Sürekli Öğrenmek

Kalite

Sorumluluk

Toprağa kök salıyoruz

Tam 40 yıldır



İNSAN KAYNAKLARI STRATEJİMİZ

Yenilikçi ve sürdürülebilir İnsan Kaynakları uygulamaları ile sektörde tercih edilen ve çalışmak istenen bir şirket olmak.



Searching



Organization

İNSAN KAYNAKLARI POLİTİKAMIZ

İnsan kaynağını en önemli değer olarak görmek,

Çalışanlarımızın verimliliğini en üst seviyeye taşıyacak v sistem ve süreçlerini geliştirmek,

Çalışan bağlılığı ve memnuniyetinin devamlılığını sağlamak,

Dinamik, yenilikçi ve takım çalışmasına yatkın bir kurum kültürü oluşturmak,

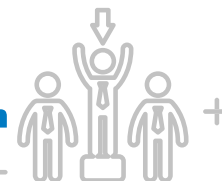
Tüm faaliyet ve uygulamalarımızda topluma karşı sorumluluk bilinci ve etik değerlere bağlı olarak hareket etmek,

Tüm hak ve sorumlulukları yasal kanunlara uygun olarak düzenlemek,

Dil, din, ırk, cinsiyet ayrımı yapmadan eşit fırsatlar ilkesine göre hareket etmek,

Herhangi bir ayırım yapılmaksızın çalışanların kendi seçtikleri, ulusal kanunların izin verdiği işçi birlik ve derneklerine üye olup olmama özgürlüğüne saygı göstermek.

Selection



Teamwork



Rakamlarla MAY Tohum

40 YILLIK
TECRÜBE



YERLİ SERMAYELİ
EN BÜYÜK
TOHUM YATIRIMCISI

2

ÜRETİM
TESİSİ

6

FARKLI
BÖLGEDE
ÜRETİM

120.000

DEKAR YILLIK
ÜRETİM ALANI

Yıllık 35.000 ton
tohumluk
üretim kapasitesi

5

AR-GE
MERKEZİ

YILLIK
ORTALAMA

5

YENİ ÜRÜN

TÜRKİYE'DE

8

BÖLGEDE
SATIŞ &
PAZARLAMA

40

'tan
FAZLA ÜLKEYE
TOHUM İHRACATI



300

PERSONEL

MAY Tohum 40 yıldır sektöre değer, tarlalara bereket katıyor. Ar-Ge çalışmaları, toplam personel istihdamı, üretim kapasitesi, ürün çeşitleri ve ihracat oranıyla sürekli büyümeye ve gelişmeye bunun yanı sıra ticari ve sınai potansiyeli ile ülke ekonomisine katkı sağlamaya devam ediyor.

Gücümüzü Ar-Ge'den Alıyoruz

“ Türkiye ve Uluslararası Pazarlar için yeni çeşitlerin araştırılması ve geliştirilmesi, rekabetçi olmamızın temel prensibidir.

Yıllık toplam ciromuzun
% 8'ini Ar-Ge
faaliyetlerine ayırıyoruz.

MAY Tohum'un Ar-Ge Yatırımları Hızla Devam Ediyor

Milliyet 23.03.2018



1978 yılından beri sebze, tarla, endüstri ve yem bitkileri tohumlarının ıslah çalışmaları, üretimi, pazarlama ve satışı konularında faaliyet gösteren MAY Tohum, Ar-Ge yatırımlarına her geçen yıl arttırarak devam ediyor. Türkiye'de 4 lokasyonda Ar-Ge faaliyetlerini gerçekleştiren MAY Tohum, Nisan 2018 itibariyle İzmir/ Torbalı'da faaliyete geçireceği yeni Ar-Ge istasyonu ile ıslah çalışmalarına hız katacak. Yıllık cirosunun % 8'ini ARGe'ye ayıran MAY Tohum, 'Yerinde ıslah' stratejisi ile Türk çiftçisi ve hedef coğrafyalar için toprak ve iklim şartlarına en uyumlu, stres şartlarına en dayanıklı ve verimli tohum çeşitlerini geliştiriyor.

Yeni Ar-Ge yatırımları hakkında bilgi veren Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Hamdi Çiftçiler şu şekilde bilgi veriyor; "Firma olarak nitelikli Ar-Ge konusuna her zaman öncelik verdik ve yatırımlarımızı bu doğrultuda gerçekleştirmeye devam ediyoruz. Bugüne kadar, Bursa başta olmak üzere, Adana'da hibrit mısır ve pamuk üzerine, Trakya'da hibrit Ayçiçek, Bursa Yenişehir'de de fasulye ve ilgili hatların çoğaltımı konusunda çalışan 4 Ar-Ge merkezimizde ıslah çalışmalarımızı gerçekleştiriyorduk. Bu yıl, yerinde ıslah stratejimiz doğrultusunda ar-ge istasyonlarımıza bir yenisini daha ekledik. Nisan ayında, İzmir/ Torbalı'da faaliyete geçecek olan yeni Ar-Ge istasyonumuzda, danelik ve silajlık mısır ile pamuk konularında

ıslah faaliyetleri gerçekleştirilecek. Bununla birlikte, Bursa Yenişehir'de bulunan Ar-Ge istasyonumuzu, daha kapsamlı çalışmalar yapabilmek adına Bursa - Mustafa Kemal Paşa ilçesine taşıdık. Buradaki istasyonumuzda, mısır ve fasulye türlerinde ıslah faaliyetlerimizi sürdüreceğiz. İlaveten üreticilerin ihtiyaç ve beklentileri doğrultusunda uygun çözümler üreten bir marka olarak, Mustafa Kemal Paşa'daki yeni ar-ge istasyonumuzda, ürün geliştirme ekibimiz, sanayi ve taze pazara uygun tatlı mısır, bezelye, sanayi domatesi ve ıspanak türlerindeki çeşit adaptasyon çalışmalarını gerçekleştirecek." Türkiye tarım sektöründe Ar-Ge'ye en çok yatırım yapan firmayız Türkiye'de, tarım sektöründe Ar-Ge



çalışmalarına en çok yatırım yapan firma olduklarını ifade eden Çiftçiler, "Ciromuzun yüzde 8'ini Ar-Ge çalışmalarına ayırarak, dünya ölçeğinde rekabetçi olacak şekilde yatırımlarımıza hız kesmeden devam ediyoruz. Tarla bitkilerinde hibrit ayçiçeği, hibrit mısır, pamuk ve sebzede fasulye türlerindeki yatırımlar, rekabetçi çeşit geliştirme ve geliştirilen çeşitleri Avrupa Birliği, Orta Doğu, Karadeniz kuşağı, Orta Asya ve Afrika'ya kadar olan coğrafyada en etkili şekilde tanıtip pazarlama temeline dayanmaktadır. Yaptığımız Ar-Ge faaliyetleri sonucu, bugün, 40'ın üzerindeki ülkeye tohum ihraç eden marka olmanın ötesinde, MAY markası ile yurtdışına lisans satan tek Türk tohum firmasıyız." dedi. Tohum ıslahı konusunda, dünyadaki yeni teknoloji ve eğitimleri yakından

takip ettiklerine de vurgu yapan Çiftçiler, "MAY Tohum olarak her biri alanında uzman Ar-Ge ekibimizle dünyadaki teknoloji ve eğitim çalışmalarını yakından takip ediyoruz. Şu an, 10 tanesi doktora ve yüksek lisans seviyesinde uzman ıslahçı olan, toplamda 35 kişiden oluşan Ar-Ge ekibimiz bulunmaktadır." diye konuştu.



Sektörde 40 Yılı Devirdi, Hedef Dünya Oyuncusu Olmak

Hürriyet 21.04.2018

Basında
MAY
Tohum



Bursa'da 1978'de sektöre adım atan MAY Tohum, yıllar içerisinde sektörün standartlarını oluşturmaya da katkı sağladı. Sektördeki gelişmelerde de öncü rol üstlenen şirket, 1997'de Ar-Ge'ye ağırlık vererek, sadece kendi markasıyla satış yapma kararı aldı.

Türkiye'nin farklı bölgelerinde bölge müdürlükleri ile tesisleri bulunan şirket, bugün 40'tan fazla ülkeye ihracat gerçekleştiriyor. May Tohum Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Hamdi Çiftçiler, planladıkları strateji paralelinde öncü belirledikleri 4-5 türde mutlaka dünya çapında oyuncu olmayı hedeflediklerini belirtirken; May Tohum Yönetim Kurulu Üyesi Başkan Yardımcısı Yusuf Yormazoğlu ise Türkiye ve uluslararası piyasada bu rekabet seviyesine ulaşmış olmanın gururunu yaşadıklarını söylüyor.

MAY Tohum'un kurucusu Mehmet Ali Yormazoğlu'nun babası gıda ticareti ile uğraşıyordu. Oğlu da bu alandaki çalışmalara yardımcı oluyordu. Askerden dönünce ve babası vefat edince araştırmalar yaptığı tarım ürünlerine yönelmeye karar verdi. Bir adım daha ilerlemek isteyen Mehmet Ali Yormazoğlu, 'Türkiye'de gelecek mutlaka tohumculukta olacak. Ben bu yöne yürümeliyim' diyerek, rotasını çizdi. Balık Pazarı'nın bulunduğu bölgede şirketini kurdu.

İlk yıllarda tohumculuğun neredeyse tamamını devletin kontrolündeki kurumlar tarafından yapılıyordu. Yine o dönemlerde hem tohum ithalatı, hem de ihracatı yoktu. 1980 sonrası liberal ekonomi modelinin uygulanmasıyla önce ithalat başladı. MAY

Tohum, o dönemler yerel sebze tohumlarını üreten ve satan küçük bir tohum şirketi, önce ABD'li Asgrow tohum şirketinin temsilciliğini üstlendi.

Ihracat da öncelikler arasındaydı. Ancak bu konuda bazı eksikler vardı. Bu eksiklerin başında sertifikasyon sistemi bulunuyordu. Türkiye'de Tohumculuk Yasası 1960'lardan kalmaydı. Herhangi şekilde uluslararası anlamda tohum satmak mümkün değildi. O dönemde Mehmet Ali Yormazoğlu'nun önderliğinde Türkiye Tohumculuk Endüstri Derneği kuruldu. O dönem Tarım Bakanlığı ile omuz omuza çalışarak, belli ürün gruplarında sertifikalı üretim konusunda akredite hale geldi. Bu gelişmelerin ardından ihracat başladı. Ardından May Tohum ilk ihracatını İtalya ve İspanya'ya gerçekleştirdi. İhracatla birlikte tam standartlarda üretim konusunda gelişmeler yaşandı. Yatırımlar uluslararası gerçeklere göre yapıldı.

Yatırımlarla şirket büyüdü ancak dünya koşullarını göz önünde bulundurunca bu işin fason ile olmayacağını gördüler. Büyümeleri için gerekli olan önemli bir stratejik karara imza attılar. 'Artık Ar-Ge'ye yatırım yapmalıyız' diyerek 1997 yılında yurtdışından yabancı uzmanlar getirerek, mısır tohumunda marka çalışmasına başladılar. Şartlarını da oluşturarak, uygun gören-

lerle anlaşış, iş yapmaya devam ettirdiler. 1999'da da mısır ile ilgili Ar-Ge çalışması yaptılar. Bu ürünlerin ardından ürün gamını genişlettiler.

40'TAN FAZLA ÜLKEYE İHRACAT

May Tohum markasıyla tohum üretimi ve satışı yapmaya başladılar. May Tohum, bugün Bursa merkez olmak üzere iki üretim tesisi, yurt içinde 8 bölge müdürlüğü, yurt dışında da 5 ülkede satış ofisi ve çalışanları ile hizmet veriyor. Şirket bünyesinde 63'ü satış-pazarlama ve teknik ekipten olmak üzere 120'den fazla ziraat mühendisi istihdam ediyor. Farklı bölgelerde Ar-Ge istasyonları ile yurt içi tohum satışının yanı sıra 40'ın üzerinde ülkeye markalarıyla tohum ihracatı yapıyor. Ülke genelinde yaklaşık 2 bin 500 noktada bulunan kurum ve bayi ağı ile tohumlarını üreticilerle buluşturuyor ve kendilerine verimli üretim yapmaları için gerekli teknik destek hizmetini sağlıyor. Geliştirdikleri çeşitlerin lisans haklarını satıyor ve ülkeye yüksek katma değer sağlıyor.

ŞİRKETİ YAPILANDIRDIK

May Tohum Yönetim Kurulu Üyesi Hamdi Çiftçiler, 2012'de 25 türde 200'den fazla çeşit ile çalıştıklarını hatırlatarak, dünyadaki konsolidasyonu göre şirkette

yapılanma gerçekleştirdiklerini kaydetti. Yaptıkları çalışmalar sonrası yüzde 65 ürünü iptal ettiklerini belirten Çiftçiler, "Tüm işlerden çıktık. Antalya tesisini sattık. 5 tür agronomik, 5 tür sebze odaklanıp, dünya çapında satışlar için çalışmaya başladık. Şirketi tamamen yapılandırdık. Ayçiçeği, mısır, pamuk, tatlı mısır ve fasulye ana ürünlerimiz. Bunları tamamlayan toplam 10 türde çalışıyoruz. Uluslararası anlamda ciddi oyuncuyuz" diye konuştu.

DÜNYA OYUNCUSU OLMAK İSTİYORUZ

Temel değişiklikleri Türkiye'de uygulayan kurumlardan birisi olduklarını vurgulayan Çiftçiler, hedefleri ile ilgili şunları söyledi:

"Gelişen ihtiyaçlara bağlı olarak tesislerimizin üretim kapasitesini arttırmaya yönelik yatırımlarımız da devam ediyor. Globalde tarım sektöründeki gelişen teknolojileri yakından takip ediyor ve yatırımlarımızı bu doğrultuda gerçekleştiriyoruz. Sektördeki yeni teknolojilerden olan drone teknolojisinin Ar-Ge ve üretim faaliyetlerimizde kullanımı konusunda çalışmalarımız devam ediyor. Türkiye'de tarım sektöründe Ar-Ge'ye en çok yatırımı yapan marka biziz. Yıllık ciromuzun yüzde 8'ini Ar-Ge'ye ayırıyoruz. Firma olarak nitelikli Ar-Ge konusuna her zaman öncelik verdik ve yatırımlarımızı bu doğrultuda gerçekleştirmeye devam ediyoruz. Gerek nitelikli personel yatırımları, gerekse ilaah konusundaki teknolojik altyapı yatırımlarımız artarak devam ediyor. Tarla bitkilerinde hibrit ayçiçeği, hibrit mısır, pamuk ve sebzede fasulye türlerindeki yatırımlar, rekabetçi çeşit geliştirme ve geliştirilen çeşitlerin Avrupa Birliği, Karadeniz kuşağı, Orta Doğu, Orta Asya ve Afrika'ya kadar olan coğrafyada en etkili şekilde kayıt altına alarak, tanıtip pazarlama temeline dayanmaktadır. En önemli ana planımız 2012'de koyduğumuz strateji paralelinde öncü belirlediğimiz 4-5 türde mutlaka dünya çapında oyuncu olmak istiyoruz. Kendi geliştirdiğimiz teknolojiden bu ürünlerin uyacağı tüm pazarlarda kendi markamızla tohum, tohum teknolojisi ve lisansı satan firma olacak. Bütün gücümüz ile buna çalışıyoruz."

TÜRKİYE GÜÇLÜ BİR TARIM ÜLKESİDİR

Sektör ile ilgili değerlendirmede de bulunan Hamdi Çiftçiler, "Türkiye'de tarım sektörünün değerlendirilmesinde çok ciddi bir yanlış olgunun var olduğunu düşünüyoruz. Ülkemiz tarımsal verimlilik, üreticilerimizin teknolojiye ulaşımı ve kullanımı, mevcut ve çok ciddi şekilde gelişmekte olan sulama alt yapısı ile Avrupa'nın en büyük tarımsal ürün üreticisi ülkesidir. Gerek birim alan verimliliği, gerekse üretim ölçeği ve ihracat potansiyeli anlamında çok güçlü bir tarım ülkesidir. Sürmekte olan sulama projeleri de devreye girdikçe, kullanılan modern sulama ve bitki besleme sistemleri daha da yaygınlaştıkça, yakın gelecekte tarımsal üretim potansiyelini daha da artıracaktır. Biz, Türkiye'de tarımın ve tarım teknolojisi kullanan üretim gücünün daha da gelişeceğini düşünüyor ve yatırımlarımızı bu gerçeklere bağlı olarak sürdürüyoruz" dedi.

HER YIL 5 YENİ TOHUM ÇEŞİDİ

May Tohum Yönetim Kurulu Üyesi Yusuf Yormazoğlu, Yerinde İslah stratejileri doğrultusunda gerçekleştirdikleri Ar-Ge çalışmaları sonucu, pazara her yıl ortalama 5 yeni tohum çeşidi sunduklarını belirterek, "Yetiştirileceği bölgelerin iklim ve toprak yapısına uyumlu, hastalık ve zararlılara yüksek dayanımlı, verimliliği yüksek, kaliteli tohum çeşitlerimiz, hem yurt içinde hem de uluslararası pazarda tercih edilen, rekabet gücü yüksek çeşitler olarak dikkatleri üzerine çekiyor. Bu da çalışmalarımızın karşılığını aldığımızı gösteriyor" diye konuştu.

AKADEMAY PROJESİ

Tarım sektöründe yaşadıkları sıkıntılardan da bahseden Yormazoğlu, "İyi eğitim almış, yetişmiş iş gücünün yetersiz olması ve eğitim müfredatının kapsamının bu iş gücünün gelişimini sağlayacak yeterlilikte olmayışdır. Türkiye'deki üniversitelerin Ziraat Fakültelerinde eğitim gören ve mezun olduktan sonra tarımsal üretimde, Ar-Ge ve yayımda görev alacak mühendis adayları, eğitim dönemleri boyunca çok kısıtlı şekilde pratik yapma imkanı bulabiliyor. Bitkilere dokunmadan onları tanımaya, iklimi, toprağı yaşamadan bu faktörlerin üretecekleri mahsul üzerindeki etkilerini anlamaya çalışıyorlar. Uygulamanın, saha deneyiminin

çok önemli olduğu sektörümüzde bu soruna çözüm üretmek adına 2005 yılında, Akademy ismini verdiğimiz bir proje geliştirdik. Projemizle, mühendis adaylarının uygulamaya alanındaki mesleki gelişimine katkı sağlıyor, sektöre nitelikli kalifiye istihdam konusunda katkı sağlıyoruz. Projemiz kapsamında, her yıl, ziraat fakültelerinin 2'nci sınıf öğrencilerinden belirlediğimiz kriterlere uyan adayları seçiyoruz. Bu adayların mezun olana kadar her yaz döneminde, üretim, satış-pazarlama ve Ar-Ge bölümlerimizde, kıdemli uzmanlarımız rehberliğinde sahada deneyim kazanmalarını sağlıyoruz ve öğrenim süreleri boyunca da burs vererek destekliyoruz. Şirketimizde istihdam fırsatları çıktığında da bu adaylara öncelik veriyoruz" diye konuştu.

OLMAZSA OLMAZ KRİTERLER

Tohum kullanımındaki öncelikler hakkında da değerlendirmelerde bulunan Yormazoğlu, "Yerli tohum kullanımı yaklaşımı için içinde olan profesyonel yetiştiriciler ve işin dışındaki toplum açısından çok farklı anlam içeriyor. Profesyonel tarım üretimi ile iştigal eden, bu işe yatırım yapan ve geleceğini bağlayan üreticiler için tohumun yerli olmasından ziyade kalitesi, güvenilir bir kaynaktan gelmesi, özellik olarak maksimum verim ve faydayı sağlayacak teknik ve teknolojik özelliklere sahip olması ve bir yıl yatırım yaptıklarında ideal verimi sağlayarak, ticari kazanç elde edebilmelerini sağlaması çok gerçek ve olmaz ise olmaz kriterler. Bu durumda da profesyonel üreticiler, tohum seçim kararlarını ilk etapta tohumun yerli veya yabancı kaynaktan olmasına değil; üretim süreçleri boyunca kendilerine maksimum güvence ve gelir performansı sağlamasına göre seçiyorlar. Burada da Türkiye'de yapılacak Ar-Ge'nin çok nitelikli ve profesyonel olarak yapılması, ortaya çıkacak ürünlerinde dünyadaki en iyi yabancı kaynaklı rakip ile en azından eşdeğer olması gerekiyor. Biz Türkiye'de yaptığımız Ar-Ge yatırımlarımız neticesinde geliştirdiğimiz ürünler ile Türkiye ve uluslararası piyasada bu rekabet seviyesine ulaşmış olmanın gururunu yaşıyoruz" dedi.

Cironun Yüzde 8'i Ar-Ge'ye

Hürriyet 25.09.2018

Basında
MAY
Tohum



Avrupa başta olmak üzere 40'tan fazla ülkeye 200'ün üzerinde tohum, tohum teknolojisi ve lisans ihracatı gerçekleştirdiklerini anlatan May Tohum Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Yusuf Yormazoğlu, "May Tohum olarak yıllık ciromuzun yüzde 8'ini Ar-Ge çalışmalarına ayırıyoruz" dedi.

Sebze, tarla, endüstri ve yem bitkileri tohumlarının ıslah çalışmaları, üretimi, pazarlama ve satışı konularında 1978 yılından bu yana faaliyet gösteren May Tohum, Ar-Ge yatırımlarına her geçen yıl arttırarak devam ediyor. 1997 yılında, hibrit ayçiçeği ile ıslah faaliyetlerine başladıklarını anlatan May Tohum Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Yusuf Yormazoğlu, "Bugün, hibrit ayçiçeği, hibrit mısır, pamuk ve fasulye türlerinde gerçekleştirdiği nitelikli tohum ıslah

çalışmaları sonucunda, 40'tan fazla ülkeye, 200'ün üzerinde tohum, tohum teknolojisi ve lisans ihracatı gerçekleştiriyoruz. Türkiye'de 5 lokasyonda, 40 Ar-Ge çalışanı ile Ar-Ge faaliyetlerini sürdürüyoruz. May Tohum olarak yıllık ciromuzun yüzde 8'ini Ar-Ge çalışmalarına ayırıyoruz" dedi.

NİTELİKLİ PERSONEL

Yusuf Yormazoğlu, yaptıkları çalışmaların önemine değinerek, şöyle konuştu: "İzmir, Bursa ve Adana'da bulunan Ar-Ge istasyonlarında, 'Yerinde ıslah' stratejisi ile Türk çiftçisi ve hedef coğrafyalar için toprak ve iklim şartlarına en uyumlu, stres şartlarına en dayanıklı ve verimli tohum çeşitlerini geliştiriyoruz. Nitelikli Ar-Ge konusuna her zaman öncelik veriyoruz. Yatırımlarımızı bu doğ-

rultuda gerçekleştirmeye devam ediyoruz. Gerek nitelikli personel yatırımları, gerekse ıslah konusundaki teknolojik altyapı yatırımlarımız artarak, devam ediyor. Bu yıla kadar, Bursa başta olmak üzere, Adana'da hibrit mısır ve pamuk üzerine, Trakya'da hibrit ayçiçek, Bursa Yenisehir'de de fasulye ve ilgili hatların çoğaltımı konusunda çalışan 4 Ar-Ge merkezimizde ıslah çalışmalarımızı gerçekleştiriyoruz. Bu yıl, Ar-Ge istasyonlarımıza bir yenisini daha ekledik.

Nisan ayında, İzmir Torbalı'da faaliyete geçen yeni Ar-Ge istasyonumuzda, danelik ve silajlık mısır ile pamuk konularında ıslah faaliyetleri çalışmalarına başladık. Bununla birlikte, Bursa Yenisehir'de bulunan Ar-Ge istasyonumuzu, daha kapsamlı çalışmalar yapabilmek

adına Bursa'nın Mustafakemalpaşa İlçesi'ne taşındık. Buradaki istasyonumuzda, mısır ve fasulye türlerinde ıslah faaliyetlerimizi sürdüreceğiz. Mustafakemalpaşa'daki yeni Ar-Ge istasyonumuzda, ürün geliştirme ekibimiz, sanayi ve taze pazara uygun tatlı mısır, bezelye, sanayi domatesi ve ıspanak türlerindeki çeşit adaptasyon çalışmalarını da sürdürmektedir."

Yormazoğlu, "Ciromuzun yüzde 8'ini Ar-Ge çalışmalarına ayırarak, dünya ölçeğinde rekabetçi olacak şekilde yatırımlarımıza hız kesmeden devam ediyoruz" dedi.

DRONE İLE TARLAYI GÖZETLİYOR

TOHUM ıslahı konusunda, dünyadaki yeni teknoloji ve eğitimleri yakından

takip ettiklerine de vurgu yapan Yormazoğlu, "May Tohum olarak her biri alanında uzman Ar-Ge ekibi-mizle dünyadaki teknoloji ve eğitim çalışmalarını yakından takip ediyoruz. Şu an, 10 tanesi doktora ve yüksek lisans seviyesinde uzman ıslahçı olan, toplamda 40 kişiden oluşan Ar-Ge ekibimiz bulunmakta. Drone teknolojisini Ar-Ge ve üretim ekibimiz kullanmaya başladı. Ekibimiz, böylece tarladaki bitki sağlığı ve bitkinin gelişimi hakkında detaylı bilgiler elde edebilecek" dedi.

LİSANS İHRACATI BİLE YAPIYOR

Rekabetçi ürünler üzerine çalıştıklarını dile getiren May Tohum Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Yusuf Yormazoğlu, "Tarla bitkilerinde hibrit

ayçiçeği, hibrit mısır, pamuk ve sebze fasulye türlerindeki yatırımlar, rekabetçi çeşit geliştirme ve geliştirilen çeşitleri Avrupa Birliği, Orta Doğu, Karadeniz kuşağı, Orta Asya ve Afrika'ya kadar olan coğrafyada en etkili şekilde tanıtip, pazarlama temeline dayanmakta. Yaptığımız Ar-Ge faaliyetleri sonucu, bugün, 40'ın üzerindeki ülkeye tohum ihraç eden marka olmanın ötesinde, May markası ile yurtdışına lisans satan Türk tohum firması olduk" diye konuştu.

MAY Tohum'un 75MAY75 Mısır Çeşidine Avrupa Birliği'nden Tescil Onayı



MAY Tohum'un Avrupa Birliği'nde tescili onaylanan mısır çeşitlerine bir yenisi daha eklendi. Türkiye Pazarında 3 yıldır üreticiler tarafından beğeniyle ekilen şampiyon mısır çeşidi 75MAY75'in Avrupa Birliği'nde tescili onaylandı.

"Uluslararası Pazarda Tescili Onaylanmış 200'ün Üzerinde Çeşit"

Ar-Ge konusuna gösterdiği önem neticesinde, uluslararası pazarda MAY markası altında tescil edilerek ticari olmaya hak kazanan 200'ün üzerinde ürünü bulunan MAY Tohum, ıslahını gerçekleştirdiği ve yurtdışında tescili onaylanan çeşitlerine her yıl yenilerini ekliyor. Konuyla ilgili detaylı bilgi alınan Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Hamdi Çiftçiler şu şekilde bilgi vermekte; "MAY Tohum olarak Ar-Ge faaliyetlerimizin odağına aldığımız hibrit mısır, hibrit ayçiçeği, pamuk ve fasulye türlerinde, dünya ölçeğinde rekabetçi çeşitler geliştiriyoruz. Şu anda uluslararası piyasada tescili onaylanmış 200'ün üzerinde çeşidimiz bulunmaktadır. Bu çeşitlere yakın zamanda bir yenisi daha eklendi. Türkiye pazarında mısır üreticisi tarafından oldukça beğenilen 75MAY75 çeşidimiz, Avrupa Birliği'nde de tescillenerek ticari olarak satışına başlandı. Ar-Ge çalışmalarımızda odaklandığımız tüm türlerde geliştirdiğimiz rekabetçi çeşitleri, Avrupa Birliği, Orta Doğu, Karadeniz Kuşağı, Afrika ve Orta Asya'ya kadar olan coğrafyada en etkili şekilde tanıtıp, satış, pazarlama, üretim çalışmalarımızı hız kesmeden sürdürüyoruz."

Bu Başarı Hepimizin!

Bursa Ticaret ve Sanayi Odası (BTSO) tarafından kent ekonomisine ışık tutan 'İlk 250 Büyük Firma-2017' araştırmasında, **bu yıl da yer almış olmaktan gurur duyuyoruz.**



Tohumda Kalite

www.may.com.tr

MAY Tohum'un Yeni Pamuk Çeşitleri Bereket Şenliğinde Çiftçilere Sunuldu



MAY Tohum Hatay'ın Kumlu İlçesi'nde düzenlediği Pamuk Bereket Şenliği etkinliğinde, Ar-Ge çalışmaları kapsamında ıslahını gerçekleştirdiği, yüksek lif kaliteli ve verimli yeni pamuk tohumu çeşitlerini bölgedeki pamuk çiftçilerine tanıttı. Yerinde ıslah stratejisi doğrultusunda gerçekleştirdiği pamuk Ar- Ge çalışmaları sonucunda, üreticilerin, çırçırıcıların ve tekstil sektörünün ihtiyaç ve beklentilerine çözüm olacak nitelikte pamuk çeşit özelliklerini belirlediği "MyFiber" platformu altında, yüksek lif kalite değerlerine sahip, verim gücü ve çırçır randımanı yüksek çeşitleri olan MAY455 ve MAY505 çeşitlerini Hatay/ Kumlu'da düzenlediğimiz Pamuk Bereket Şenliği etkinliğinde çiftçilere tanıttı.

Reyhanlı Ziraat Odası Tarımsal Danışmanı Hamit Efe, MAY Tohum'un yapmış olduğu tarla gününde çiftçilerle birlikte olduklarını belirterek, "MAY Tohum'un birçok çeşidini bu yıl tarlamızda denedik. Dekara yaklaşık 600 kilogram veriyor. Randıman ise oldukça iyi çıkıyor. Tarlamızı damlama sulama sistemiyle suladık" diye konuştu.

Tarla sahiplerinden Çiftçi Hamit Karadeniz ise şöyle dedi; "Yıllardır arazilerimizi ekip biçiyoruz. MAY Tohum ve çeşitli firmalarla birlikte tarla günü yapıyoruz. Şuan pamuk üzerinde çalışmamız var. MAY Tohum'u tercih ettik ve çok güzel sonuçlar elde ettik. Verim ve randımanı çok iyi çıkıyor MAY Tohum'dan çok memnunuz."

MAY Tohum Rusya ve Ukrayna Distribütörlerini Ağırladı



MAY Tohum Rusya ve Ukrayna distribütörlerinin çalışanlarını, 2018 yaz sezonunda, Türkiye'de ağırladı. Bursa üretim tesisi ve Trakya Ar-Ge istasyonunu gezen distribütör çalışanlarına, firma ve ayçiçeği ıslah çalışmaları hakkında detaylı bilgiler verildi. Ayçiçek ıslah faaliyetleri gerçekleştirilen Trakya Ar-Ge Merkezinde, aday ayçiçeği çeşitlerini yakından inceleme fırsatı bulan misafirler, Bursa ve İstanbul şehirlerinin tarihi güzelliklerini de gördü.



Türk Tohum Üreticisi Tatlı Mısır Tohumu Konusunda Dünyanın Dikkatini Çekiyor



MAY Tohum Tatlı Mısır Tohumu Konusunda Dünyanın Dikkatini Çekiyor

Türkiye'nin en büyük ve dünyanın önde gelen tatlı mısır tohumu üreticilerinden olan MAY Tohum Hollanda, Macaristan, İtalya, Rusya, Ukrayna, Moldova ve Bulgaristan'daki gıda sanayi temsilcilerini ve tatlı mısır üreticilerini, Bursa'da ağırladı. MAY Tohum'un Bursa merkez tesisini, Eskişehir - Merkez'de ve Bursa - Yenişehir'de bulunan toplam 50 dekarlık Tatlı Mısır İslah Bahçelerini gezen sektör yetkilileri, MAY Tohum'un tatlı mısır tohumları ticari portföyünü ve ticari aday çeşitlerini yerinde inceleme fırsatı buldular.

9, 10 ve 11 Ekim tarihlerinde, kendi ülkelerindeki rakip çeşitler ile birlikte ekimi yapılmış olan MAY Tohum ticari ve ıslah aşamasındaki tatlı mısır çeşitlerini kıyaslayarak inceleme fırsatı bulan gıda sanayi temsilcileri ve tatlı mısır üreticileri, MAY Tohum'un portföyünde bulunan süper tatlı ve normal tatlı mısır segmentindeki çeşitleri ile ilgili memnuniyetlerini ifade ettiler. Farklı olgunlaşma gruplarına sahip, verimleri, işletme randımanları ve lezzetleri ile dikkatleri üzerine çeken süper tatlı segmentte Baron F1, Caramelo F1, Vega F1, Khan F1 ve Mirza F1 çeşitleri, normal tatlı segmentte Merit F1 ve Tanem F1 çeşitleri performansları ile takdir topladılar. Hollanda, Macaristan, İtalya, Rusya, Ukrayna, Moldova ve Bulgaristan ülkelerinden gelen yetkililer, MAY Tohum'un Tatlı mısır portföyündeki tüm çeşitlerin, ülkelerinin farklı iklim koşulları, toprak tipleri ve yetiştirme tekniklerinde de başarı ile yetiştirilebildiğini ifade ettiler.

Yüksek Kazanç Sağlayan Tatlı Mısır Çeşitleri
1978 yılından beri, sebze, tarla, endüstri ve yem bitkileri tohumlarının ıslahı, üretimi, yurtiçi ve yurtdışı satış konularında faaliyet gösteren MAY Tohum, deneyimli ürün geliştirme

ekibinin çalışmaları sonucu, taze pazarın ve gıda sanayicilerinin beklentilerini karşılayacak nitelikte, yetiştirileceği bölgenin iklim ve toprak yapısına en uygun tatlı mısır çeşitleriyle hem yurt içi hem de yurt dışındaki odak ülkelerdeki pazar payını her geçen yıl artırıyor. Tatlı Mısır portföyü ve ürün geliştirme faaliyetleri hakkında da detaylı bilgiler verilen etkinlikte, MAY Tohum Sebze Satış ve Pazarlama Müdürü İsmail Çakır şöyle konuştu; "Tüm ürün geliştirme süreçlerimizde, sanayi üretiminin ve taze pazarın ihtiyaç ve beklentilerini karşılayacak çeşitlere odaklanıyoruz. Türkiye ve dünyada hedef pazarlarımızdaki sanayi üretimini verim, kalite ve proses aşamalarında destekleyecek nitelikteki çeşitler üzerinde yoğunlaşarak, sanayi proseslerine uyumlu, ideal kalite kriterlerine sahip işletme randımanı yüksek, lezzetli çeşitler geliştiriyoruz. Yüksek adaptasyon kabiliyetleri ve stres koşullarına dayanıklılıklarıyla dikkat çeken çeşitlerimiz, taze Pazar segmentinde uzun raf ömrü kabiliyetleri ile nakliye ve depolama süreçlerindeki kalite kayıplarını minimize ederek hem üreticisine hem alıcısına yüksek kazanç sağlıyor."

40'ın Üzerindeki Ülkeye İhracat
Tatlı mısır tohumu konusunda Türkiye Pazarında lider olduklarını ifade eden Çakır, "Türkiye pazarında lider konumda olan tatlı mısır çeşitlerimiz, farklı beklentilere sunduğu yenilikçi çözümler ile hem taze pazar üreticilerinin hem de gıda sanayicilerinin öncelikli tercihi oluyor. Bu nedenle gerek yurt içi, gerek yurt dışındaki tatlı mısır çeşitlerimizi tercih eden üreticilerden çok olumlu geri bildirimler almaktayız. Hem yurt içerisinde hem de yurt dışında her yıl ciddi bir ivme ile yükselen satış rakamlarımızda bunun bir göstergesidir. Türkiye'de ürettiğimiz Tatlı Mısır tohumlarımızı 40'ın üzerinde ülkeye ihraç ediyor olmanın haklı gururunu yaşıyoruz." diye konuştu.

MAY Tohum, Ukrayna ve Rusya Tarım Fuarlarında Yerini Aldı



Yugagro Fuarı

MAY Tohum 30 Ekim – 01 Kasım 2018 tarihlerinde, Ukrayna'da gerçekleştirilen Inter Agro Fuarı ve 20-23 Kasım 2018 tarihinde Rusya'da gerçekleştirilen Yug Agro Tarım

fuvarında yer aldı. Ayçiçeği ve tatlı mısır türlerinde, var olan ve potansiyel müşterileri görüştüğü fuarlar son derece verimli geçti.



InterAgro Fuarı

MAY Tohum'un Şampiyon Mısır Çeşitleri Yeni Çeşitlerle Gücüne Güç Kattı



MAY Tohum her geçen yıl daha çok üretici tarafından tercih edilen danelik mısır portföyüne 3 yeni çeşit daha eklendi. Üreticilerin beklenti ve ihtiyaçlarına yönelik çalışmalarını sürdüren MAY Tohum olarak, FAO500 grubunda Bodega, FAO650 grubunda M14G44 ve FAO700 olgunlaşma grubunda ise 77MAY35 çeşitleriyle şampiyon mısırlar ürün portföyüne, verimlilikte zirvenin yeni oyuncularını dahil etti. MAY Tohum en erkenci segmentten geççi segmente kadar zengin ve verimlilikte güçlü mısır portföyü ile üreticilerin tercihi olmaya devam ediyor.



MAY Tohum Sebze Ürün Portföyü Yeni Sezonda Daha Güçlü



Sebze Ürün Geliştirme ve Ar-Ge Departmanlarının çalışmaları sonucunda MAY Tohum sebze ürün portföyüne sanayi domatesi türünde 5 yeni çeşit, fasulye türünde ise 2 yeni çeşit eklendi. Sebze ürün portföyüne var olan türlere yeni çeşitlerin dahil edilmesinin yanı sıra, bu yıl havuç türünü de dahil ettik. 2018-19 sezonunda, Derin F1 ve Sıla F1 isimli 2 yeni havuç çeşidi üreticilerle buluşacak. 5 Yeni Sanayi Domatesi Çeşidi ile En erkenci Segmentten En Geççi Segmente Kadar Kazandıran Çeşitler MAY Tohum'da Ürün Geliştirme Departmanının özverili çalışmaları sonucu portföye dahil edilen Değer F1, Odak F1, Sanay F1, Âlâ F1 ve Nish F1 çeşitleri ile daha da güçlenen sanayi domatesi ürün portföyü, yüksek verim, yüksek brix değeri, yüksek hastalık dayanımı, homojen olgunlaşması, meyveyi güneş yanığından koruyan bitki kapaması, tarlada uzun bekleme süreleri ve makinalı hasada uygunlukları



ile sanayi profesyonellerinin ve üreticilerin beklenti ve ihtiyaçlarına tam anlamıyla cevap verebiliyor. Taze Pazarın ve Gıda Sanayinin Yeni Gözde Fasulye Çeşitleri; Sırım ve Leziz MAY Tohum Türkiye'de taze fasulye türünde ıslah yapan tek tohum firması olarak fasulye portföyünü her yıl daha da zenginleştiriyoruz. 2018-19 sezonunda üreticilerle buluşacak olan Sırım ve Leziz çeşitleri, lezzetleri ile dikkatleri üzerine çekiyor.



MAY Tohum Tarımda Son Teknoloji Drone ile Gücüne Güç Kattı



MAY Tohum, hedef coğrafyalarda, Ar-Ge'den aldığı güçle, global rekabeti sürdüreceği yenilikçi tohumlar sunan Türk tohum firması olma vizyonu ile yürüdüğü yolda, sürekli araştırıp geliştirmeye devam ediyor. Tarımda verimliliği arttırmak ve sürdürülebilirliği sağlamak amacıyla; Precision Hawks firması tarafından verilen eğitimle MAY Tohum çalışanları, tarımda su ve gübre gibi girdilerin verimliliğini sağlama, kaliteyi ve verimi en üst düzeye çıkarma konularında yararlanacakları drone teknolojisini AR-GE merkezlerinde

ve üretim arazilerinde kullanmaya başladı. MAY Tohum ekibi, drone teknolojisiyle tarladaki bitki sağlığı ve bitkinin gelişimi hakkında detaylı bilgiler elde edip daha sağlıklı verim tahminleri yapabilecek. Ayrıca havadan yapılan haritalama işlemleri ile etkili ekim araştırmaları ve planlamaların yanı sıra hassas ilaçlama ve gübreleme çalışmalarında da drone teknolojilerinden yararlanılabilecek. MAY Tohum tarımda modern teknolojileri yakından takip ederek Türk tarım sektörüne değer yaratmaya devam ediyor.

5. Ar-Ge İstasyonu Mustafakemalpaşa'da Açıldı

MAY Tohum Ar-Ge alanındaki yatırımlarına Mustafakemalpaşa Ar-Ge istasyonunun açılışı ile devam ediyor. İslah destek servisleri, mısır teknik servis ve fasulye

ıslahı alanında çalışmalar yapılan yeni istasyonun tüm şirket için hayırlı olmasını diliyoruz.



İnsana Saygı Ödülü Bu Yıl da MAY Tohum'un



MAY Tohum, Kariyer.net tarafından verilen ve prestijli insan kaynakları ödülleri arasında yer alan 17. İnsana Saygı Ödülleri'nde ödül almaya hak kazanarak arasındaydı. MAY

Tohum son 6 yıldır olduğu gibi, iş başvurularını en hızlı ve en yüksek oranda yanıtlayan şirketler arasında yerini alarak bu yıl da İnsana Saygı Ödülü'nün sahibi oldu.

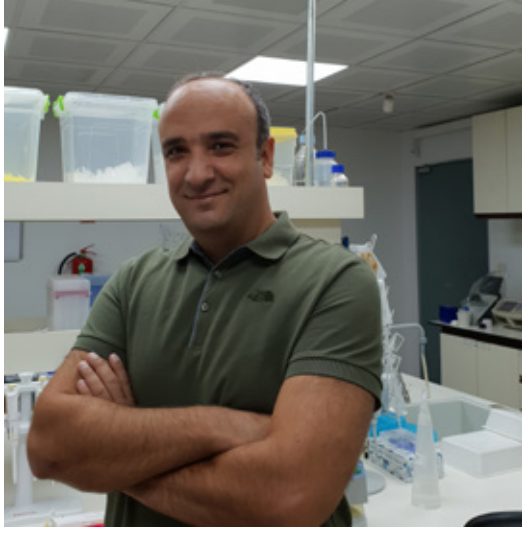
MAY Tohum 6. Tohumculuk Kongresine Katılım Gösterdi

MAY Tohum Ar-Ge Laboratuvar Müdürü Dr. Hasan Özgür Şığva, TÜRKTOB ve Niğde Ömer Halis Demir Üniversitesi tarafından düzenlenen, Uluslararası Katılımlı Türkiye 6. Tohumculuk Kongresi'nde "Türkiye Tohumculuk Sektörü Biyoteknolojiyi Ne Kadar Kullanıyor?" başlıklı bir sunum

gerçekleştirdi. AR-GE Laboratuvar Müdürü Dr. Şığva, Bitki Biyoteknolojisi ve Uygulamaları, Ülkemizin Biyoteknoloji Faaliyetlerinin Bitkisel Üretimi İyileştirmede Kullanım Hedefleri ve MAY Tohum'un Bitki Biyoteknolojisi Alanındaki Faaliyetleri konularında katılımcıları bilgilendirdi.



İşin Sırrı



HASAN ÖZGÜR ŞIĞVA

Ar&Ge Lab. Bilimleri Takım Lideri

2004 yılında Ege Üniversitesi Fen Fakültesi Biyoloji Bölümünde "Bitki Biyolojisi" alanından lisans, 2009 yılında İYTE Biyoteknoloji ve Biyomühendislik Bölümünde "Bitki Moleküler Genetik" alanında yüksek lisans, 2015 yılında ise Uludağ Üniversitesi Ziraat Fakültesi Bahçe Bitkileri Bölümünde "Bitki Moleküler Genetik" alanında doktora öğrenimini tamamladım. MAY Tohum ile 2008 yılında

Profesyonel hayatta başarılı olmanın sırrı sevdiğin işi yapmaktan geçiyor. Kişi sevdiği işi yaptıkça birçok başarı peşinden geliyor.

İYTE'de yüksek lisansımı yaptığım dönemde tanıştım. MAY Tohum bünyesinde kurulacak olan Biyoteknoloji laboratuvarının kurulum aşamasında rol aldıktan sonra 2009 yılında yüksek lisansımı tamamlayıp "Biyoteknoloji Laboratuvar Sorumlusu" olarak işe başladım. 2012 yılında "Ar-Ge Laboratuvarlar Müdürü" pozisyonuna geldim. 2017 yılından itibaren Ar-Ge Laboratuvar Bilimleri Takım Lideri pozisyonunda çalışma hayatıma devam etmekteyim. MAY Tohum kendi dinamikleri olan, yeniliklere açık, bilimsellikten kopmayan, vizyoner bir firmadır. Bu kapsamda, MAY Tohum'un bana kattığı en önemli olgu uzmanlık alanımla ilgili destekleri ve profesyonel özerklik olmuştur. Profesyonel hayatta başarılı olmanın sırrı sevdiğin işi yapmaktan geçiyor. Kişi sevdiği işi yaptıkça birçok başarı

MAY Tohum kendi dinamikleri olan, yeniliklere açık, bilimsellikten kopmayan, vizyoner bir firmadır.

peşinden geliyor. Bunun yanı sıra disiplinli ve planlı çalışmak, yeniliklere açık olmak, bilimsel araştırma ve takım ruhuna sahip olmak gibi özelliklerde başarının olmazsa olmazlarıdır.



MURAT SAĞLAM

Ürün Tedarik Müdürü Ayçiçek

1997 yılında Çukurova Üniversitesi Ziraat Fakültesi Tarımsal Yapılar ve Sulama Bölümünden mezun oldum. Aynı yıl yabancı menşeli bir firmada Konya bölgesi Ayçiçek Üretim Mühendisi olarak başladığım tohum üretim işinde 21 yılı aşkın bir süredir çok severek, aşkla çalışmaktayım. MAY Tohum ile 2013 yılı Ocak ayında Konya bölgesi Üretim Bölge Müdürü (Mısır & Sebze) olarak göreve başladığımda tanıştım, 2015 yılı Mayıs ayından bu yana da Ürün Tedarik Müdürü (Ayçiçek) olarak görevime devam etmekteyim. Başladığım günden bugüne

severek, heyecanla yaptığım üretim işi, MAY Tohum ile tanışmamla birlikte daha bir anlam ve önem kazanmıştır. MAY Tohum çalışanına değer veren, gelişimlerine her tür katkı ve desteği veren, dinamik, yenilikçi, takım çalışmasına uygun ortamı sağlayan AR-GE'ye önem veren, bir marka olarak sektörde en önde olmayı hak ediyor. Tüm bunları düşündüğümde, MAY Tohum Ailesinin bir çalışanı olmaktan onur duyuyorum ve MAY tohum ailesine katkıda bulunmak için elimden geleni yapmaya çalışıyorum. Bana göre işin sırrı da işini severek, heyecanla yapmanın,

teknolojiyi takip ederek, yeniliklere ayak uydurmayla birleşmesinden geçiyor.

MAY Tohum çalışanına değer veren, gelişimlerine her tür katkı ve desteği sağlayan, dinamik ve yenilikçi bir marka.

İşin Sırrı



MEHMET ALİ KEÇELİ

İslahçı-Ayçiçek

2004 yılında Ege Üniversitesi Fen Fakültesi Biyoloji Bölümü Zooloji anabilim dalından mezun oldum. Aynı yıl İzmir Yüksek Teknoloji Enstitüsü Biyoteknoloji ve Biyomühendislik lisansüstü programında yüksek lisansima başladım. 2008 yılında yüksek lisansımı bitirip aynı yıl Finlandiya'da Helsinki Üniversitesi Bitki Genetiği bölümünde doktora başladım. 2015 yılında yine aynı üniversitenin Ziraat Fakültesi Tarımsal Biyoteknoloji bölümünde kısa bir süre Postdoc olarak çalıştım. MAY Tohum çalıştığım ilk ve tek özel firmadır. MAY Tohum ile tanışmam üniversite yıllarımdan beri birlikte okuyup büyüdüğüm MAY Tohum Ar&Ge Laboratuvarlar Müdürü Hasan Özgür Şığva sayesinde oldu. Haziran 2015 itibarıyla MAY Tohum bünyesinde Patoloji Laboratuvar Sorumlusu göreviyle işe başladım. Daha sonrasında Ağustos 2016 itibarı ile Ayçiçek AR-GE grubuna

Yardımcı İslahçı ve 2018 yılı itibarı ile Ayçiçeği Takım Müdürü pozisyonlarından sonra Ocak 2019 itibarıyla de görevime İslahçı Ayçiçek pozisyonunda devam etmekteyim. İşin sırrı kısmı bana göre birçok faktörü birlikte barındırmakta. En önemli kısmı tabii ki yaptığınız işi severek ve hevesle yapmanız, doğru ve dürüst çalışmanızdır. Çok çalışmaktan öte verimli çalışmak önemlidir. Kendinizi işiniz ile ilgili gerekli tüm bilgi ve beceri ile donatmanız başarınızı sürekli arttıracaktır. Benim için en önemli faktörlerden biri de şanstır. Tabii ki bu şans da düzgün kullanıldığında ve gerekli ortam sağlandığında işe yarar. Yani doğru zamanda doğru yerde olmak, gelen fırsatı düzgün kullanmak, güzel ve geniş bir çevre yapmak ve doğru insanları tanımak. Son olarak eklemek istediğimde pozitif ve güler yüzlü olmak... Kim istemez ki böyle biriyle çalışmak...

Çok çalışmaktan öte verimli çalışmak önemlidir. Kendinizi işiniz ile ilgili gerekli tüm bilgi ve beceri ile donatmanız başarınızı sürekli arttıracaktır.



ERSİN GÜNEŞ

Yurtdışı Satış Müdürü

1996 yılında Uludağ Üniversitesi Ziraat Fakültesi Tarla Bitkileri Bölümünden mezun oldum. MAY Tohum ile 3. Sınıf sonunda zorunlu staj döneminde tanıştım. Stajımı Karacabey bölgesinde mısır üretim bölümünde yaptım. MAY Tohum'da staj yapmak bana çok fazla bilgi ve pratik kazandırdı, bu nedenle zorunlu bir aylık stajımı tamamladıktan sonra yaz dönemi boyunca da bu bölümde çalışmaya devam ettim. 1997 yılında aldığım teklif üzerine MAY Tohum'da Teknik Servis bölümünde çalışmaya başladım. 2008 yılına kadar Yenişehir Araştırma İstasyonunda sebze çeşit denemelerini yaptım. 2008 yılında Yurtdışı Satış Sorumlusu pozisyonuna

terfi ettim. 2009 yılından bu yana da Yurtdışı Satış Müdürü olarak görevime devam ediyorum. Bence iş hayatında başarılı olmanın sırrı işini severek yapmak.Yapacağınız iş alanı size hitap etmiyor ve ilgi alanınıza girmiyor ise ileride başarı elde etme olanağınız yok denilebilecek kadar düşüktür. Bu nedenle gençler çalışmak istedikleri alanı belirlerken ilk önce kendilerini çok iyi tanımalı, ilgi alanları ve becerileri doğrultusunda seçim yapmalılar. Tabi ki işini sevmek tek başına yeterli olmayıp,mutlaka çalışılan sektördeki yenilikleri takip etmek ve çok çalışmak ile desteklenmelidir.

Bence iş hayatında başarılı olmanın sırrı işini severek yapmak.Yapacağınız iş alanı size hitap etmiyor ve ilgi alanınıza girmiyor ise ileride başarı elde etme olanağınız yok denilebilecek kadar düşüktür.

MAY Tohum Geleceğe Yön Vermeye Devam Ediyor

AKADEMAY STAJYER İşTe Yetenek



MAY Tohum, geleceğin ziraat mühendislerine sektör ve çalışma hayatını tanıtmak, mesleki ve kişisel gelişimlerine katma değer sağlamak, saha tecrübesi imkanı sayesinde teoriyi pratik ile buluşturma imkanı yaratmak, sektör tercihlerini belirlemelerine ve yeteneklerini tespit etmelerine olanak sağlamak amacıyla kurguladığı AkadeMAY, İşTe Yetenek ve Stajyer programlarıyla gençleri geleceğe hazırlamaya devam ediyor. Programları ve gelişim imkanlarını öğrencilerimize birebir anlatabilmek adına Nisan ayında üniversitelerin ev sahipliğinde; AkadeMAY programı için 2. sınıf öğrencileri, Stajyer programı için 3. sınıf öğrencileri, İşTe Yetenek programı için ise 4. sınıf öğrencileri ile bir araya gelerek proje tanıtım sunumları gerçekleştirilir. Sunumların ardından Kariyer.net üzerinden alınan başvurular ile mülakat ve seçim süreci devam edip, seçimler tamamlandıktan sonra da geleceğin Ziraat Mühendisi adayları, gerçek

saha tecrübesini tatmak ve geleceklerine yön vermek adına belirlenen çalışma alanlarında görevlerinin başına geçerler. İnsan Kaynakları Müdürü Sebla Gül, öğrencilere saha tecrübesi ile başarılı bir Ziraat Mühendisi olma yolunda önemli tecrübeler katan gelişim programlarına gösterilen ilginin her yıl artarak devam ettiğini ifade etmektedir. Projelere dahil olan öğrenciler tecrübe edinme imkanının yanında, firmanın iç eğitimlerinden aldıkları teknik ve mesleki eğitime özgeçmişlerinde yer verme ve eğitim kazanımlarını hayatlarının ileriki aşamalarında kullanma fırsatı da yakalamaktadırlar. MAY Tohum, 2018 yılında öğrenci gelişim projeleri için aldığı toplam 2100 başvuru arasından 60 öğrenciyi stajyer havuzuna, 2 öğrenciyi AkadeMAY programına, 10'unu da İşTe Yetenek programına katmış bulunuyor.



Bir de Bizden Dinleyin



Burak Uğur

Satış ve Teknik Destek Mühendisi

AKADEMAY

AkadeMAY projesi Ziraat Mühendisliği mesleğinin sahada öğrenildiğini ve sahada uygulandığını gösteren ayrıca size bu konuda onlarca deneyim yaşatan eşsiz bir proje.

AkadeMAY projesi Ziraat Mühendisliği mesleğinin sahada öğrenildiğini ve sahada uygulandığını gösteren ayrıca size bu konuda onlarca deneyim yaşatan eşsiz bir proje. Daha henüz 2. Sınıfta dahil olduğum bu programdan yüksek tecrübe sahibi olarak

mezun olmanın verdiği gurur ile kariyerime devam etmekteyim. Öğrencilik hayatı içerisinde "Ben hangi departmanda, hangi bölümde daha başarılı olurum? Hangi işte daha mutlu olurum?" sorularının cevabını buldum. AkadeMAY projesi sayesinde

edindiğim Araştırma Geliştirme birimi tecrübesi, Üretim birimi tecrübesi ve Satış Pazarlama birimi tecrübesi sayesinde işimizi tüm yönleri ile tanıma ve tecrübe etme fırsatı yakaladım.

STAJYER İşTe Yetenek



Emre Kanburoğlu

Satış ve Teknik Destek Mühendisi

MAY Tohum, İşte Yetenek projesi ile iş hayatının gerçekliğini, meslek kavramını ve bireysel farkındalık açısından iş hayatına yeni girecek olan meslektaşlarımız için büyük bir şans niteliği taşımaktadır.

MAY Tohum ailesi, tanıştığım ilk günden itibaren konum fark etmeksizin saygıyı, aile sıcaklığını, yardımlaşmayı her alanda hissettirdi. Eğitim hayatımızda öğrendiğimiz bilgilerin üstüne, amirlerimden ve ekip arkadaşlarımdan almış olduğum değerli bilgileri de katarak teorik olarak sahada mesleğimi yansıtmaya şansını yakaladım.

Çalışma hayatındaki takım çalışmasını, doğru zaman kullanımını ve ikili ilişkilerin ne kadar değerli olduğunu öğrendim. May ailesinin bireyi olmak mesleki yatkınlığı ve mesleki farkındalığı benimsememde ki büyük faktör olmuştur. MAY Tohum, İşte Yetenek projesi ile iş hayatının gerçekliğini, meslek kavramını ve

bireysel farkındalık açısından iş hayatına yeni girecek olan meslektaşlarımız için büyük bir şans niteliği taşımaktadır. Böyle bir proje imkanı sunan May Tohum Ailesi'ne teşekkürlerimi sunar, proje kapsamındaki arkadaşlarımıza başarılar dilerim.

İşTe Yetenek



Orhan Bostancı

Satış ve Teknik Destek Mühendisi

MAY Tohum'da edinmiş olduğum bilgi ve tecrübe, bana tohumculuk alanında ilerleme kaydetmem açısından bir ışık olmuştur.

MAY Tohum ile 2014 yılında üniversite yaz stajıyla birlikte tanışma fırsatı yakaladım. Firmanın ürün deseni, yapılan projeler ve teknik çalışmalar neticesinde edinmiş olduğum bilgi ve tecrübe bana tohumculuk alanında ilerleme kaydetmem açısından bir ışık olmuştur. Başarılı bir staj dönemi geçirmiş olmakla beraber, usta öğreticilerimden almış olduğum takdir ve referanslar 2015 yılında ilki gerçekleştirilen İşte Yetenek Projesinde yer almama katkı sağlamıştır. İşte Yetenek Projesini

özetleyecek olur isek sektör hayatına bir adım kala, kişinin kişisel ve teknik gelişimi, ikili ilişkilerin artırılması ve çalışmak istediğiniz alanı belirleme hususunda kaçırılmaz bir fırsattır. Neden İşte Yetenek Projesi der isek, çünkü MAY Tohum tarım sektöründe öğrenci gelişimine önem veren, bu konuda farkındalık yaratan projelere imza atan, teorinin uygulamaya dönüştüğü adeta bir okuldur. Bu süreçte edindiğim tecrübeler görev aldığım satış & pazarlama departmanında, amirlerim

tarafından verilen görev ve sorumlulukları eksiksiz yerine getirip, mesleki anlamda pratik düşünme ve çözüm odaklı çalışmaya katkı sağlamıştır. Proje sonunda ise 2015 yılı kasım ayında Doğu Akdeniz Bölgesi Teknik Destek Mühendisi olarak istihdam edilme fırsatı yakaladım. Yaklaşık 3,5 yıldır görevime devam etmekteyim. MAY Tohum Ailesinin parçası olmaktan onur ve gurur duyuyorum. Emegi geçen herkese şükranlarımı sunuyorum.



Halil İbrahim Sayar

Satış ve Teknik Destek Mühendisi

AKADEMAY

AkadeMAY programı benim için bir dönüm noktası oldu.

2015 yılı Haziran ayında katılmış olduğum AkadeMAY projesinde sırasıyla tohum tedarik, satış pazarlama ve Ar-Ge departmanlarında çalıştım. Bu süre zarfında hem iş hayatını öğrenme hem de saha tecrübesi edinme fırsatım oldu. 2017 Kasım ayından beri Satış Pazarlama departmanında çalışmaktayım. AkadeMAY programı benim için bir dönüm noktası oldu. Üniversitemin 2.

Sınıfını yeni bitirmiş bir öğrenciydim ve kafam çok karıştı. Kafamda bir sürü soru işareti bulunuyordu. Sektörde çalışmak için uygun donanımına sahip miyim? Eksik yönlerim neler? İşte tüm bu sorularımı AkadeMAY programı ile cevapladım. Sahada her şeyi yerinde görerek ve uygulayarak, yeri geldiğinde alanında uzman müdürlerime ve MAY Tohum personellerine danışarak onların

tecrübelerinden faydalanma fırsatı edindim. AkadeMAY programının Ziraat Mühendisi adaylarının kariyerlerinde dönüm noktası olabilecek bir program olarak görmekteyim. MAY Tohumun sağlamış olduğu bu fırsattan tüm öğrenci arkadaşlarımla faydalanmasını tavsiye ederim.



Mehmet Şahin

Satış ve Teknik Destek Mühendisi

İşTe Yetenek

İşte Yetenek projesi, ziraat mühendislerinin bilgiyi pratiğe dönüştürebilmeleri için oldukça değerli bir fırsattır

İşte Yetenek projesinin mezun olduktan sonra mesleki açıdan yol gösterici ve öğretici bir proje olmasından dolayı teknik tecrübe ve tohum sektörü

hakkında bilgi sahibi olmamda ve kendimi geliştirmemde bana önemli ölçüde katkı sağlamıştır. Bu proje, ziraat mühendislerinin bilgiyi pratiğe

dönüştürebilmeleri için oldukça değerli bir fırsattır. Bu projeye emeği geçen herkese sonsuz şükranlarımı sunar, başarılarının devamını dilerim.



Elif Kacar

Ar-Ge Seralar Elemanı

AKADEMAY

Akademay sürecinde tohum üretim geliştirmenin yanında kendinizi daha iyi tanıyıp, hangi departmana, ne kadar yatkın olduğunuzu da öğrenmiş olursunuz.

2015 Haziran ayında katılmış olduğum AkadeMAY programı kapsamında üretim, Ar-Ge ve satış pazarlama departmanlarında eğitim almış bulunmaktayım. 2018 Şubat ayından itibaren Biyoteknoloji Laboratuvarı'na bağlı olan Ar-Ge Seraları'nda görev almaktayım.

AkadeMAY henüz daha üniversite yıllarında, mesleğinizi dahi kavrayamamışken tohumculuk sektörü ile ilgili bilgi sahibi olmanızı sağlayan öğrenci gelişim programıdır. Akademay sürecinde tohum üretim geliştirmenin yanında kendinizi daha iyi tanıyıp, hangi departmana, ne kadar yatkın olduğunuzu

da öğrenmiş olursunuz. Üniversitede okuyan meslektaş adaylarımıza, tarımın ana kaynaklarından biri olan tohumun ne zorluklarla üretildiğini ve verilen emeğin büyüklüğünü görmeleri adına bu projeye katılmalarını tavsiye ederim.

MAY Ailesinde Her Bebek Doğaya Ekilen 7 Fidan Demek

Her birimiz günlük yaşamımızda tükettiğimiz kâğıt, kalem, mobilya, yakacak gibi çeşitli gereksinimlerimiz için yılda ortalama "7 Ağaç"ın kesilmesine neden oluyoruz.

Bir başka deyişle, her yıl doğaya, "7 Ağaç" borçlanıyoruz. Biz de bu bilinç ile her bir bebeğimiz için doğum hediyesi olarak ÇEKÜL Vakfı aracılığıyla doğaya 7 ağaç armağan ediyoruz.



Minik Eller Geleceğin Tohumlarını Ekiyor

MAY Tohum Ailesi olarak 2013 yılından bu yana büyük bir keyifle sürdürülen "Bir Tohumun Yolculuğu" isimli sosyal sorumluluk projesi kapsamında bu yıl da Bursa - Melodi Anaokulları ve Sınav Koleji Bursa Çocuk Üniversitesi ile çeşitli aktiviteler gerçekleştirildi.

Yüzlerce minik öğrenciye tohumun, sofralarına gelene dek nasıl maceralı bir yolculuktan geçtiği

anlatılırken, farkındalıklarını arttırmak için MAY Tohum laboratuvar ve seralarında tohumun gelişim aşamaları ile ilgili kendilerine bilgi aktarıldı.

Her birinin bu yolculuğu daha yakından gözlemleyebilmesi için kendi elleri ile tohum ekimi yapımları sağlanırken, sorumluluk alıp büyütme için de tohumlu saksıları miniklere hediye edildi.



HER ŞEY DAHA BİLİNÇLİ BİR GELECEK İÇİN...

MAY Tohum Hamidiye Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi Tarım bölümü öğrencileri ile buluştu



MAY Tohum 06.11.2018 tarihinde Hamidiye Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi Tarım bölümü öğrencilerine, Kariyer Günleri Etkinlikleri kapsamında, ziraat sektörünün önemini ve sektördeki kariyer fırsatlarını aktardı.

İnsan Kaynakları Müdürü Sebla Gül, Satış ve Teknik Destek Mühendisi Burak Uğur ve Mısır Ar-Ge Teknik Servis Sorumlusu Fatih Bayrak sunuma ve öğrencilere aktarımları ile önemli katkılarda bulundular.

Dicle Üniversitesi Öğrencileri MAY Tohum'u Ziyaret Etti



Dicle Üniversitesi Ziraat Fakültesi 4. Sınıf öğrencileri 8 Mayıs 2018 tarihinde MAY Tohum Adana tesisini ziyaret etti. Kendilerine Ürün Müdürü Ersin Gözen'in eşliğinde şirket tanıtımı gerçekleştirilirken İşte Yetenek projesi ile ilgili de bilgi aktarımında bulunuldu.

MAY Tohum Kahramanmaraş Sütçü İmam Üniversitesi Ziraat Fakültesi Kariyer Günleri etkinliğine davetliydi

MAY Tohum 06.12.2018 tarihinde genç mühendis adayları ile bir araya geldi ve İnsan Kaynakları Sorumlusu Mustafa Akbenli'nin iz bırakan sunumu ile Akademik, İşte Yetenek, Stajyer programları gençlere tanıtıldı.

İnsan Kaynakları Müdürü Sebla Gül, Satış & Teknik Destek Uzmanı Emirhan Kemal Yücel, Satış & Teknik Destek Mühendisi Mehmet Şahin'in tecrübeleri ve tavsiyeleri ile öğrencilerin kariyer gelişim serüvenlerine ışık tutuldu.



Çukurova Üniversitesi Öğrencileri MAY Tohum'daydı

15 Mart 2018 Perşembe günü Çukurova Üniversitesi Ziraat Fakültesi Bitki Koruma bölümü 2. Sınıf öğrencileri MAY Tohum Adana fabrikasını ziyaret etti. Kalite laboratuvar ve tesis gezisinin ardından, Ürün Müdürü Ersin Gözen tarafından yapılan firma tanıtımı ile öğrencilerin firma turu tamamlandı.

Uludağ Üniversitesi Ziraat Fakültesi Öğrencileri MAY Tohum'u Ziyaret Etti

Uludağ Üniversitesi Ziraat Fakültesi Bahçe Bitkileri bölümünden 31 kişilik bir öğrenci grubu 03 Nisan 2018 tarihinde MAY Tohum'u ziyaret etti.Yapılan şirket tanıtı-

mi ve öğrenci proje sunumlarının ardından, kendileri için hazırlanmış tesis, kalite laboratuvarı, AR-GE laboratuvarları ve seraları kapsayan şirket turu gerçekleştirildi.



Ömer Halis Demir Üniversitesi Öğrencileri MAY Tohum'u Ziyaret Etti

14 Mayıs 2018 tarihlerinde Niğde Ömer Halis Demir Üniversitesi Tarım Bilimleri ve Teknolojileri Fakültesi 4. Sınıf öğrencileri MAY Tohum'u ziyaret etti. Yapılan şirket

tanıtımı ve öğrenci proje sunumlarının ardından ,kendileri için hazırlanmış tesis ,kalite laboratuvarı,ar&ge laboratuvarları ve seraları kapsayan tur gerçekleştirildi.



MAY Tohum 8. Uluslararası Tarım Öğrenci Kongresine Altın Sponsor Oldu



MAY Tohum 27-28 Nisan 2018 tarihlerinde Niğde Ömer Halis Demir Üniversitesi'nde düzenlenen 8. Uluslararası Tarım Öğrenci Kongresine altın sponsor olarak katılım gös-

terdi.İnsan Kaynakları Müdürü Sebla Gül'ün öğrenci gelişim projelerini tanıtımının ardından Baş İslahçı İlker Özmen'in Bitki Islahı konulu sunumu büyük ilgi gördü.



MAY Tohum Ege Üniversitesi Kariyer Günlerine Katılım Gösterdi

MAY Tohum 22-23 Mayıs 2018 tarihlerinde Ege Üniversitesi Ziraat Fakültesi'nde düzenlenen kariyer günleri etkinliğine katılım gösterdi.Özel sektörde mühendis olmak konulu panele Ege Bölge Satış Müdürü Ali Okkaoğlu,Baş İslahçı İlker Özmen ve İnsan Kaynakları

Müdürü Sebla Gül katılım göstererek öğrencilere birçok faydalı bilgi aktardılar.Hem tecrübe paylaşımı, hem de kariyer yollarından örneklemeler ile interaktif bir panel gerçekleştirildi.

MAY Tohum'un Coşku Dolu 40. Yıl Kutlaması



1978 yılında kurulan MAY Tohum 40. Kuruluş yıl dönümünü tüm çalışanları ve eşlerinin katılımı ile 31 Mart 2018 Cumartesi akşamı Bursa Club Altıncıyan'da kutladı. Büyük bir coşku ile gerçekleşen 40. Yıl kutlamasında çalışanlarının gözünden MAY Tohum'u anlatıldı-

ğı "Sizin için MAY Tohum Ne Demek?" isimli video çalışması, aynı gece ilk kez izlenen yeni tanıtım filmi, Yönetim Kurulu Üyelerinin konuşmaları ve hizmet yılı ödül töreni ile başlayıp, çalışanların kendilerini müziğin ritmine bıraktığı eğlence ile devam etti.

Böyle unutulmaz bir geceyi hep birlikte kutlamanın mutluluğuyla, hizmet yılı ödüllerini hak eden çalışanlarımızı bir kez daha tebrik ediyor, nice 40 yıllara MAY Tohum diyoruz.



MAY Tohum Yıllık Satış Toplantısını Gerçekleştirdi



GEÇMİŞTEN GELECEĞE
BİRLİKTE
DAHA
GÜÇLÜYÜZ



MAY Tohum Yurtiçi ve yurtdışı satış ve pazarlama ekibinin her yıl düzenlediği Yıllık Satış Toplantısının 2018 yılı etkinliği 10-14 Aralık 2018 tarihinde Antalya Rixos Hotel'de gerçekleştirildi.

Yeni satış sezonu öncesi gerçekleştirilen ve 3 gün süren Yıllık Satış Toplantısının ilk gününde, Ar- Ge ekibinden Mısır Baş Islahçısı İlker Özmen, Ayçiçeği Ar-Ge takım lideri Mehmet Ali Keçeli, Ar-ge Mühendisleri Anıl Konan ve Ömer Avican, Mısır, Ayçiçeği, Pamuk ve Fasulye ıslah süreçleri hakkında detaylı bilgileri paylaştılar. Aynı gün içinde, Türkiye'de psikoloji alanında duayen isimlerden olan Prof. Dr. Acar Baltaş ile "Kurumu geleceğe taşıyan zihniyet değişikliği" başlıklı mini bir eğitim gerçekleştirildi.

Toplantının ikinci gününde, bölge satış müdürleri, bölgelerindeki Pazar potansiyelleri, satış gerçekleştirmeleri

ve yeni hedefleri, rakip swot analizleri, bölgelerindeki riskler, fırsatlar ve önerileri hakkında detaylı bilgileri paylaştılar.

Toplantının 3. Gün oturumunda ise, Mısır, Ayçiçeği, Pamuk ve Sebze Ürün Müdürleri, sorumlu oldukları türlerle ilgili MAY Tohum'un pazardaki yeri, geçen sezon gerçekleştirmeleri ve yeni sezon bütçe karşılaştırmaları, geçmiş ve gelecek üç yıl satış planları ve hedefleri, alternatif ürünler maliyet ve karlılık analizleri, bölgesel ve Türkiye geneli strip sonuçları, ürün portföyü ve yeni çeşitleri hakkında bilgileri paylaştılar.

Üçüncü günün öğleden sonraki oturumunda ise, yurtdışı satış ve pazarlama ekibi ülke sunumlarını gerçekleştirdiler. Yıllık Satış Toplantısı, yeni sezona daha motive başlamak için eğlence dolu bir gala gecesiyle sona erdi.



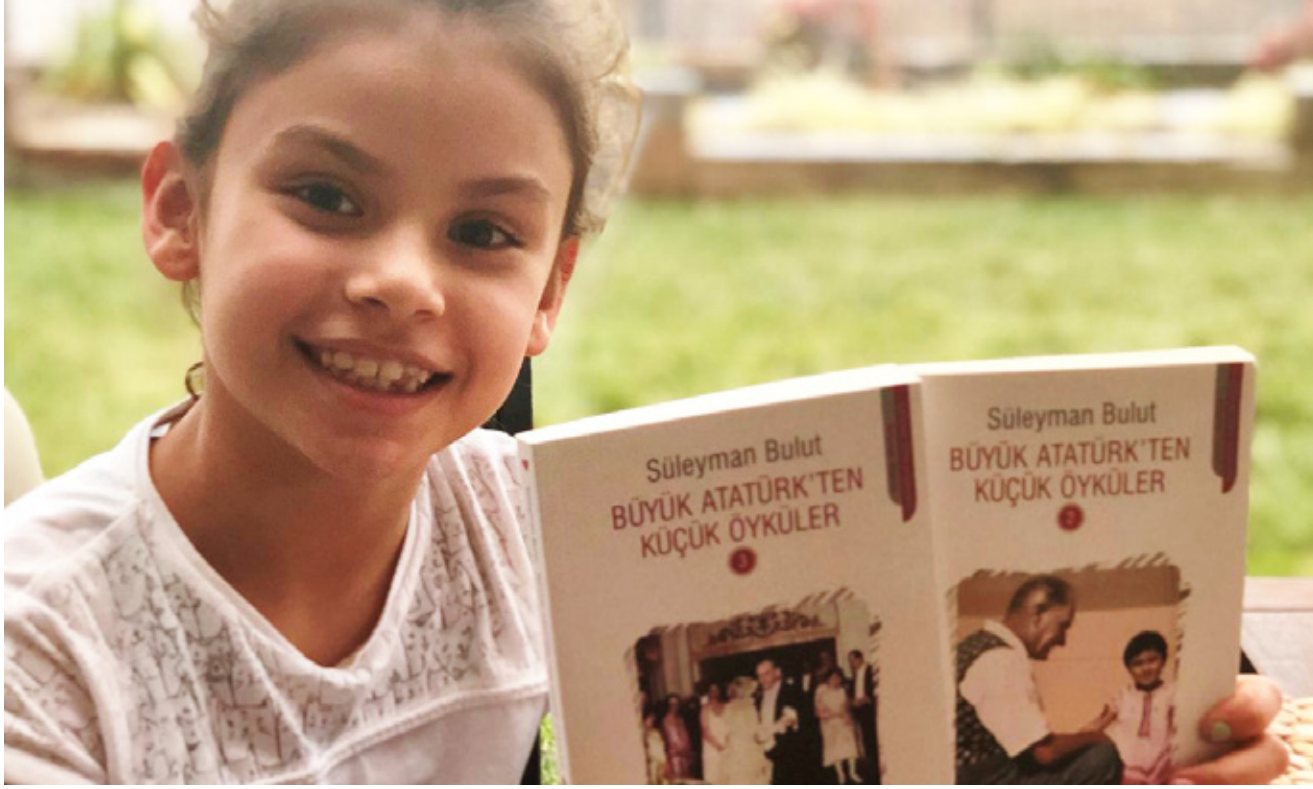
MAY Tohum 2019'a Merhaba Dedi...

MAY Tohum 28 Aralık 2018 tarihinde Bursa ve Adana'daki tesislerinde, çalışanlarının katılımıyla 2019 yılına hep beraber merhaba dediği yeni yıl partilerini gerçekleştirdi. Program akışı içerisinde çalışanlarının katılımıyla hazırlanan

yeni yıl videosu yoğun ilgi gördü. Daha nice kutlamaları MAY Ailesi olarak gerçekleştirebilmek dileğiyle.. Emeğimizin 2019 yılında da birlikte yeşermesi dileğiyle.. #birliktegüçlüyüz



MAY Tohum'da Çocuk Çok Değerlidir



Ulu Önder Mustafa Kemal Atatürk'ün geleceğimizin mirasçısı çocuklarımıza armağan ettiği 23 Nisan Ulusal Egemenlik ve Çocuk Bayramını her yıl farklı aktivitelerle kutlayan MAY Tohum, bu yıl da tüm MAY çocuklarına "Büyük Atatürk'ten Küçük Öyküler" isimli anlam dolu kitabı hediye etti.

Yarının teminatı olan çocuklarımıza yarının gözüyle bakalım ki yarınlarımız aydınlık olsun 23 Nisan Ulusal Egemenlik ve Çocuk Bayramınız Kutlu Olsun

Mustafa Kemal Atatürk



MAY Tohum'da Kadın Çok Değerlidir



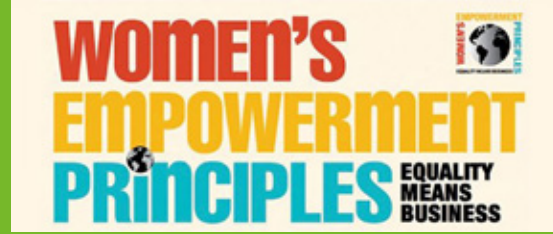
MAY Tohum, 08 Mart Dünya Kadınlar Gününde Diyetisyen ve Yaşam Koçu Tuğçe Kalaycıoğlu Bakar'ı Bursa merkezde konuk etti. Sağlıklı ve Doğru Beslenme kapsamında bir çok konuyu irdelleyip, çalışanların akıllarına takılan soruları uzmanına ilk ağızdan sorma ve öğrenme

fırsatı yakaladıkları etkinlik büyük ilgi gördü. Bu özel gün için MAY Tohum'un kadın çalışanlarına TEMA Vakfı aracılığıyla hediye ettiği, isimlerine özel ekilmiş fidanlar da büyük bir memnuniyet yarattı.



MAY Tohum Bir Kez Daha KADINA ŞİDDETE HAYIR Dedi

WEPs imzacısı MAY Tohum her yıl olduğu gibi bu yıl da 25 Kasım Kadına Yönelik Şiddete Karşı Uluslararası Mücadele Günü'nde çeşitli aktiviteler gerçekleştirmeye devam etti. Birleşmiş Milletler'in Dünyayı Turuncuya Boyayalım kampanyası kapsamında farkındalık yaratmak gayesi ile çalışanlarının katılımıyla gerçekleştirilen fotoğraf çalışmasının yanında tüm çalışanları ve sosyal medya üzerinden tüm takipçileri ile paylaştığı anlamlı videosunu yayınladı.



Bugün Günlerden Sosyal Sorumluluk

MAY Tohum her yıl olduğu gibi bu yıl da kurum içinde açtığı ve gelirinin tamamı lösemi hastalarına ulaşacak LÖSEV DÜKKAN standı ile küçük bir umut ışığı oldu. Tüm bu desteklerin, sağlıkla buluşması dileğiyle...



Değerlerimiz Sağlık

MAY Tohum'un tüm çabamız sağlık bir gelecek için mottosu ile 09 Kasım 2018 tarihinde merkezde gerçekleştirdiği "Uyku bozukluklarına yaklaşım" konulu

seminerin konuşmacı konuğu Doç Dr.Aylin Demir idi. Seminerden faydalı bilgiler ile ayrılan şirket çalışanları memnuniyetlerini dile getirdi.



Önceliğimiz İnsan Odaklı İş Sağlığı ve Güvenliği

1038
adam/saat
İSG
Eğitimi



MAY Tohum tüm farkındalık aktivitelerinde en değerli amacının, MAY ailesi üyelerinin evlerine sağlıklı bir şekilde dönmelerini sağlamak olduğunu sık sık vurgulayıp, MAY Ailesine katılan her yeni üyenin iş güvenliği sürecinin önemli bir halkası olduğu bilinci de çalışanlarına aşlamak için bir çok faaliyet gerçekleştirmektedir.

MAY Tohum her çalışanın sahada iş sağlığı ve güvenliği konularında fikrini beyan edip, görüş ve önerilerini sunduğu, tüm ekip üyelerinin düzenli risk analizi çalışmalarına dahil olduğu canlı ve interaktif bir geri bildirim süreci içerisinde konuya dair sorumluluk bilinci ile çalışmalarına devam etmektedir.

MAY Tohum Sıfır Çevre Kazası Hedefi ile Yoluna Devam Ediyor

Gücünü topraktan alan MAY Tohum, tarla üretim aşamasından tüketiciye ulaştığı noktaya kadar tüm süreçlerinde, çevreye duyduğu saygı ile konunun en sağlıklı şekilde yönetilebilmesi adına uygun şartların sağlanması, atık oluşum hedefleri

ve atıkların güvenli bir şekilde bertaraf edilmesi konularında çalışmalarını çalışanlarının katılımı ile gerçekleştirdiği farkındalık aktiviteleri ile destekleyerek çevreye verdiği önemi vurgulamaya devam ediyor.



BİLGİMİZ GÜCÜMÜZ

Toplam
4210
adam/saat
Eğitim

İç Eğitimler

Yasal Zorunluluk Eğitimleri

Oryantasyon Eğitimleri

Kişisel Gelişim Eğitimleri

Teknik&Mesleki Eğitimler



MAY Tohum gelişim odaklı yaklaşımı çerçevesinde düzenlediği kurum içi ve kurum dışı eğitimler ile çalışanlarına ve geleceğe yatırım yapmaya devam ediyor.

Prof. Dr. Acar Baltaş Semineri İz Bıraktı



Yıllık Satış Toplantısının 11 Aralık Salı Günü programında, Prof. Dr. Acar Baltaş ile birlikte gerçekleştirilen, "Kurumları Geleceğe Taşıyan Zihniyet Değişikliği" başlıklı mini eğitimi MAY Tohum satış ve pazarlama çalışanları için oldukça faydalı oldu. Çalışma arkadaşlarından alınan geri bildirimler de eğitimin kendileri için çok etkili olduğu yönünde. Yaklaşık 3 saat süren eğitimde Acar Hoca, Hem aile yaşamında hem de iş yaşamında, hayata karşı daha pozitif bir yaklaşım sergilemek, içinde bulunduğumuz stresli ve zorlayıcı süreçlerde krizleri fırsata çevirmeye yönelik bir tutum geliştirmek, Türk kültüründe, insanların kararlarını etkileyen en önemli etkenin duygulara hitap etmek olduğu ve insanlarla duygusal anlamda bağ kurmanın,

duyguları iyi yönetmenin ikna etme süreçlerinde nasıl etkili olduğu konularında müşterilerimizle kurabileceğimiz ilişki örnekleri üzerinden bir sunum paylaştı. İlaveten; insanların kişisel hayat başarıları ve bağlı oldukları kurumların başarısına etki edebilecek tutumların neler olduğu konusuna da değinildi. Bir işteki başarısızlığın "Ne Öğrendim?" "Sorusunu sormak için bir fırsat olduğu, Konfor alanlarımızın dışına çıkarak gelişim fırsatlarını yakalayabileceğimiz, zekâ ve bilginin dışında, İş birliği, ilişki yönetimi, eleştirel düşünme, yaratıcılık, yılmazlık, merak ve yeterlilik duygusu" yetkinliklerinin iyi olmasının 21. Yüzyılda başarılı olmaya en çok katkısı olan yetkinlikler olduğu konularından bahsedildi.



MAY Tohum Yonca Eğitimlerini Tamamladı

MAY Tohum yurt içi satış ve satış teknik destek ekibi, 9 Kasım 2018 tarihinde, Bursa Sheraton Hotel'de düzenlenen bir eğitim organizasyonu ile Türkiye ve dünyadaki tarım sektöründe yonca tarımının yeri ve yonca tohumundaki yeni teknolojiler konularında bir eğitime katıldı. Jouffray -Drillaud (JD) firması yetkilisi Jerome

Vassour tarafından verilen eğitimde, yem bitkisi olarak yoncanın besin değerleri, diğer yem bitkileri ile birlikte kullanımı, yeni üretim yöntemleri, doğru hasat zamanı ve yöntemleri, hastalık ve zararlılarla savaşımları ve yeni tohum teknolojileri ile yonca üretiminden nasıl daha fazla yüksek verim alınabilir ve üretim maliyetleri nasıl azaltılabilir? konu başlıklarında bilgiler verildi.



Önceliğimiz İş Sağlığı ve Güvenliği

MAY Tohum,24 Kasım 2018 tarihinde Bursa Ördekli Kültür Merkezinde tesis ,kalite laboratuvarı ve ar-ge laboratuvarı çalışanlarının katılım gösterdiği Temel İş Sağlığı ve Güvenliği konulu eğitimi gerçekleştirdi.

Kalite Sistem Sorumlusu ve İş Güvenliği Uzmanı Gizem Şaşmaz tarafından verilen eğitimler ile konu hakkında gerçek bir farkındalık ve bilinç yaratılmaya devam edildi.



MAY Tohum'dan Üretici ve Yetiştiricilere Eğitim



MAY Tohum'un Prof.Dr.İsmet Türkmen eğitmenliğinde düzenlediği, "Hayvan Beslenmesinde

Mısır ve Yonca'nın Önemi" ve "Kaliteli Mısır ve Yonca Silajlarının Sahip Olması Gereken Özellikler" konulu eğitim Edirne, Afyon, Kayseri, Niğde ve Adana olmak üzere 5 ilde üretici ve yetiştiricilere verildi.

Eğitim etkinliklerinde, yem bitkileri, mısır ve ot silajları, sahip olması gereken besin değerleri ve kaliteli bir

silajın nasıl olması gerektiği konularında sunum yapan Uludağ Üniversitesi Veterinerlik Fakültesi Öğretim Üyesi Prof. Dr. İsmet Türkmen, yonca, fiğ ve bezelye gibi baklagil grubu ot silajlarının kullanılmadan önce su kaybetmeleri için bekletilmesinin önemli olduğunu aksi takdirde Clostridia gibi dünyanın en güçlü zehrini üreten bakterinin oluşabileceğini ve bu bakterinin yüksek hayvan ölümlerine neden olduğunu söyledi.



KÖKLERİMİZ ANADOLU'DA BEREKETİMİZ TÜM DÜNYADA



Tohumda Kalite

may.com.tr

Yerinde ıslah stratejimizle, dünya çiftçileri için yüksek verimli ve yüksek dayanımlı tohumlar geliştiriyoruz. AR-GE altyapımızdan aldığımız güçle, nitelikli tohum üretmeye devam ediyoruz.



Bereket dolu 40 yıl



Tohumda Kalite

MAY Tohum / MAY Seed

Samanlı Mah. Yiğitler Cad. No:28 Yıldırım / Bursa / Türkiye Tel: +90(224) 351 45 00 (pbx) Fax: +90(224) 351 45 18
info@may.com.tr www.may.com.tr



MAY Tohum_Agro



MAY Tohum_Sebze



maytohumagro



maytohumsebze



MAY Tohum